



WEIL MÖGLICH, MÖGLICH IST.

Wo andere aufgeben, beginnen unsere Aufgaben. Mit hoher Lösungskompetenz erarbeiten wir für unsere Kunden beständige Anlagenkonzepte – branchenübergreifend, zuverlässig und individuell. Dabei entwickeln wir kundenspezifische Automationslösungen und übernehmen komplexe Produktionsprozesse. Außerdem versorgen wir unsere Kunden mit Modulen und Komponenten für die Fabrikautomation. Mit Fleiß und Know-How optimieren wir die Produktion hochtechnisierter Bauteile. Vollste Kundenzufriedenheit ist dabei unser oberstes Ziel.

Zur Unterstützung unseres Geschäftsbereiches Produktionsservice suchen wir ab sofort einen:

Mitarbeiter (m/w/d) technischer Vertrieb

Unser Angebot:

- Abwechslungsreiche Aufgaben und große Gestaltungsspielräume
- Gutes Betriebsklima und zielorientierte Führung
- Wachstumsorientiertes, internationales Arbeitsumfeld
- Zukunftssicherer Arbeitsplatz in einem soliden, erfolgreichen Unternehmen

Ihre Aufgaben:

- Betreuung eines definierten Kundenportfolios und enge Zusammenarbeit mit definierten Keyaccount-Kunden
- Entwicklung neuer Produktideen in engem Kontakt mit den Kunden
- Bewertung der technischen Machbarkeit von Anfragen
- Erstellung von Angebotskalkulationen, Angeboten und Auftragsbestätigungen
- Führen von Preisverhandlungen
- Enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Arbeitsvorbereitung, Einkauf, Fertigung und Montage
- Erstellung von Arbeitsplänen für Einzelteile und Baugruppen
- Terminverfolgung der Aufträge
- Arbeit mit ERP-System für den kompletten Auftragsdurchlauf

Ihr Profil:

- Nach Ihrem Studium im technischen Bereich oder einer vergleichbaren Ausbildung konnten Sie idealerweise schon mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, der Arbeitsvorbereitung, Fertigung oder Montage (Mechanik oder Elektro) sammeln.
- Sie haben Organisationstalent und Verantwortungsbewusstsein, Arbeiten gern im Team und reagieren flexibel auf unterschiedliche Anforderungen.
- Ergebnis- und kostenorientiertes Arbeiten ist für Sie selbstverständlich.
- Im Kontakt mit unseren namhaften Kunden agieren Sie überzeugend und verbindlich. Ihre Persönlichkeit besticht durch sehr gute kommunikative Fähigkeiten, kompetentes, überzeugendes Auftreten sowie zielorientiertes und eigeninitiatives Handeln.
- Idealerweise haben Sie bereits Kenntnisse zum Thema technische Sauberkeit und Reinraum sammeln können.
- MS Office-Produkte beherrschen Sie sicher.

Wir freuen uns auf Sie!

mkf GmbH

Personalabteilung
Lindenstraße 1
07589 Lederhose
www.mkf-automation.de

Telefon: 036604 - 886-0
Fax: 036604 - 88623
E-Mail: personal@mkf-automation.de